



## OFFRE D'EMPLOI

**BASSIGNY POIDS LOURDS**, entreprise familiale de 11 garages et 165 collaborateurs, avec une forte notoriété de service, distributeur exclusif des marques **VOLVO Trucks** et **NISSAN Utilitaire** sur 9 départements Sud Champagne, Bourgogne Franche Comté et Nord Rhône Alpes, recherche pour son garage de **APPOIGNY (89)** un :

### **CONSEILLER COMMERCIAL SOLUTION DE TRANSPORTS VOLVO TRUCKS ET NISSAN UTILITAIRE (H/F)**

Après une période d'intégration et de formation, vous aurez pour mission :

- Le développement, la gestion et la fidélisation du portefeuille clients de votre secteur géographique
- La relation client et l'analyse des besoins afin de proposer une offre globale adaptée à la demande
- La relation auprès des équipementiers, carrossiers et financeurs
- Le pilotage et l'organisation de votre activité afin d'atteindre les objectifs quantitatifs et qualitatifs fixés et de contribuer au développement de notre notoriété.

Vous êtes issu(e) d'une formation BAC+2 avec une spécialisation commerciale, technico -commerciale ou équivalent, **vous avez une première expérience dans la vente B to B de produits techniques** (L'écosystème du poids lourds, matériels industriels, matériels du BTP, chantier, manutention, agricole ou autres), vous maîtrisez l'outil informatique, **vous avez une connaissance du tissu économique locale (département de l'Yonne 89)**, vous avez l'esprit d'équipe et de challengeur alors venez nous rejoindre.

Permis B obligatoire

\*\*\*\*\*

Poste à temps plein, en CDI, salaire fixe plus commissions

Poste d'Agent de Maitrise avec véhicule de fonction

RTT

\*\*\*\*\*

Pour postuler, envoyer votre CV et lettre de motivation à :

[carole.leclere@bassigny.fr](mailto:carole.leclere@bassigny.fr)

Ou par courrier

BASSIGNY POIDS LOURDS  
19 Rue des Géraniums  
52340 LE PUIES DES MEZES